CERTIFICAT DE SPÉCIALISATION RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL FORMATION POST BTS - NIVEAU 5

Devenez conseiller en élevage
En productions animales et végétales

Durée : 12 mois
16 semaines de cours. (8 semaines en présentiel / 8 semaines à distance
36 semaines minimum en entreprise
1 rentrée possible : Septembre

Être titulaire d'un diplôme de niveau 5 (BTS PA, PV ou ACSE)
Une expérience dans le domaine agricole est souhaitée

Contrat d'apprentissage
Contrat de professionnalisation

LES MÉTIERS VISÉS

- Technico-commercial en productions animales et/ou végétales
- Conseiller technique auprès d'un public d'agriculteurs

Objectifs

Cette formation répond au besoin d'évolution des compétences des futurs conseillers pour l'accompagnement technico-économique des éleveurs et à la vente de services et produits. Ce cursus a été construit avec les professionnels du secteur agricole..

Poursuites d'études

La formation permet d'acquérir des compétences opérationnelles. Le CS RTC est idéal pour s'insérer professionnellement. Il n'y a donc pas d'objectif de poursuite d'études.

Insertion professionnelle

Plus de 2000 offres d'emplois dans ce secteur d'activité sont à pourvoir immédiatement.

NOS POINTS FORTS

Un accompagnement dans la recherche d'employeur.
Un lien étroit avec les maîtres d'apprentissage.
Une cohérence entre les modules dispensés en cours et les situations vécues en entreprise.
L'intervention d'experts dans les domaines techniques et commerciaux.
Ce cursus de formation a été construit avec les professionnels du secteur agricole. Pas de matières générales, uniquement des compétences métier.

** Pour connaître tous les chiffres relatifs à la formation*

Scannez moi

*CHIFFRES SUR SITE CAMPUS MONOD (TAUX DE RÉUSSITE, DE SATISFACTION ET D'INSERTION)

WWW.CAMPUS-MONOD.FR

ETABLISSEMENT PUBLIC LOCAL – SIRET 193 507 001 00017 - CODE APE 8532Z – DA 53 35 P 0155 35

Modalités pédagogiques

Formation hybride: en présentiel et à distance selon les modules.
La formation est assurée par des intervenants professionnels.
Une pédagogie basée sur des études de cas, des visites en élevage et des retours d'expérience du vécu en entreprise.

Programme de formation

Bloc de compétence n°1 : La politique commerciale de l'entreprise
Bloc de compétence n°2 : Techniques de vente et de négociation
Bloc de compétence n°3 : Organisation de l'activité commerciale
Bloc de compétence n° 4: Conseil technico-économique

Possibilité de choisir un parcours à la carte. Se former sur un ou plusieurs blocs.
parcours hybride (VAE + formation/ V.A.A)

Evaluation

Évaluation à l'issue de chaque bloc de compétence, basée sur des situations vécues en entreprise

Admission

Sur dossier et entretien individuel
Tarifs fournis sur devis
Aucun frais pédagogique supplémentaire en cas de financement complet de la formation
Accessible aux personnes en situation de handicap

LYCÉE Théodore Monod
55 avenue de la Bouvardière
BP 55124
35651 LE RHEU cedex
02 99 29 73 45
legta.le-rheu@educagri.fr

CFA CPSA de Combourg
Chargée de recrutement
Avenue des Palmiers
35270 Combourg
02 99 73 05 27
cfppa.combourg@educagri.fr

CFA CFPPA Le Rheu
Chargé de recrutement
Rue des Chardonnerets
BP 55124 - 35650 Le Rheu
02 99 60 87 77
cfppa.le-rheu@educagri.fr